

Nový trik. Tvrdí, že nejsou šmejdi, ale ti hodní

Objevují se firmy, které slibují vrácení peněz z předváděcích akcí. Ve skutečnosti chtejí, aby jím lidé zaplatili. Inspekcce před nimi varuje

Praha, Ostrava – Zloděj křičí, chytí zloděje, či přesněji řečeno, zloděj křičí, že vás okradli a on vám pomůže chytit zloděje.

Přesně do takové fáze došlo společně chování takzvaných šmejdů neboli firem nabízejících různé předváděcí akce na zboží, pořádané pod pláštikem různých zájezdů, obědů či přednášek. Držot téhoto podvodníku nebere konce.

Ceská obchodní inspekce (ČOI) a spotřebitelské organizace upozornily na nový druh „akce“, na kterou šmejdi lákají lidí.

„Své případné oběti obchodní inspekce Jiří Fröhlich uvedl, že inspektorů se právě díky podnětům od spotřebitelů zúčastnili předváděcích akcí, na kterou organizátoři zvali lidi telefonicky pod záminkou vrátit peněz za předchozí předváděcí akce. Obchodník nabízí za placení karty například v hod-

notě 25 tisíc korun, která má spotřebitele v budoucnu opravňovat získat od konkrétní společnosti zájezd v dvojnásobné až trojnásobné hodnotě. Cílem je, jako už tolikrát, seniora pod záminkou nějaké pomocí či slevy přimět k uzavření smlouvy,“ vysvětlila podstata další finty šmejdu Marcela Reichelová, předsedkyně Sdružení obrany spotřebitelů Moravy a Slezska.

Slevová karta. K ničemu

Mluvčí České obchodní inspekce Jiří Fröhlich uvedl, že inspektorů se právě díky podnětům od spotřebitelů zúčastnili předváděcích akcí, na kterou organizátoři zvali lidi telefonicky pod záminkou vrátit peněz za předchozí předváděcí akce. „Právě slevová karta je využívána k tomu, aby se mohly vydávat zájezdy za výhodnější cenu.“

Pozor na falešné pracovníky VZP

Podvodníci se mohou vydávat za kohokoliv. V tomto případě se o tom přesvědčila Všeobecná zdravotní pojišťovna (VZP). V posledních dnech se objevilo hned několik případů, kdy se neznámí lidé vydávali za pracovníky VZP a snažili se vzloudit klientům do bytu, případně jim po telefonu prodat předražené zboží. Minulý týden například jednu z klientek VZP kdo si telefonicky informoval o tom, že dopoledne k ní přijde lékař s pracovníky VZP a bude jí měřit tlak a provádět další vyšetření. Další klienti popsal, jak jim kdoži telefonem oznamoval, že vyhráli základní kartu, pastu a další doplňky pro dentální hygienu. Jako klienti VZP přijali možnost kupit tuto „výhru“ za „výhodnější“ cenu zhruba tisíc korun. VZP upozorňuje, že jde o podvodníky. „Naši zaměstnanci neprovádějí žádné činnosti, při kterých by potřebovali a chtěli vstoupit do bytu či domu, a stejně tak neprodávají žádné zboží, ani zdravotního, ani jiného charakteru,“ varoval mluvčí pojišťovny Oldřich Tichý. (jak)

roků z uzavřené smlouvy na předchozích předváděcích akcích. Spotřebitelé si měli na schůzku přinést veškeré smlouvy, které uzavřeli za účelem prodeje zboží či úveru u různých společností. Žádné peníze ale lidé nedostali. Naopak pod slibem ziskání jakési

slevové VIP karty museli zaplatit třeba i desítky tisíc korun v hotovosti za údajný aktivitační poplatek. Přitom nebylo zcela jasné, k čemu měla taková karta přesně sloužit. Moderátor na akci sliboval sedesátitisicový kredit na jakési autobusové zájezdy v budou-

nu, ale blíže to nespecifikoval,“ popsal poznatky zjištěné inspektory Jiří Fröhlich.

Mluvčí ČOI dodal, že tento podnět je výjimečný svým charakterem. „Už víme o několika společnostech, které se stylizují do role: my nejsme šmejdi, my jsme naopak ti hodni. Tepřve minulý týden jsme se ale přesvědčili, že existují i takové subjekty, které říkají: my nejsme šmejdi, my vám naopak peníze z předváděcích akcí vrátíme, máme na to dotaci z Evropské unie. To je samozřejmě nepravda,“ doplnil mluvčí ČOI.

„Jméno společnosti zatím vzhledem k probíhajícímu správnímu řízení nemůžeme sdělit, nicméně jde o subjekt pořádající předváděcí akce po celé ČR. A pokud přišel s touto metodou ve Středočeském kraji, kde ji inspektor ČOI už zmonitorovali, obávám se, že

ani další kraje nebudou v tomto výjimkou,“ dodal mluvčí Jiří Fröhlich.

Nechoděte tam!

Obránci spotřebitelů i obchodní inspektor se shodují v tom, že nejlepším řešením, jak se vyhnout případným problémům, je podobných akcí se nezúčastňovat.

„Pro většinu seniorů je skoro v nadlidských silách odolat obrovskému psychickému tlaku, kterému jsou ze strany prodávajících vystaveni. Za jedinou účinnou obranu po-važujeme na žádné podobné telefonní nabídky nereagovat a rozhodně se akcí nezúčastňovat,“ říká Reichelová. „Pokud se přeci jen v podobné situaci ocítíte, pokuste se tlaku odolat a nic nepodepisujte,“ uzavírá Marcela Reichelová. (lap, jak)